

Homepage TCI Deutschland

Account Manager Industrial (m/w), Region Norddeutschland

Text:

Zur Betreuung unserer Kunden in Universitäten und Forschungseinrichtungen sowie zum Ausbau unserer Marktpräsenz suchen wir ab sofort zur Festanstellung den/die

Junior Account Manager/in Akademie

für die Region Nordwestdeutschland

Tätigkeitsbeschreibung / Aufgaben

- Sie vereinbaren regelmäßige Gespräche mit Kunden und potentiellen Kunden
- Sie führen die Gespräche bei den Kunden vor Ort
- Sie informieren und beraten die Kunden über unser Produktportfolio und deren Einsatzmöglichkeiten.
- Sie pflegen erfolgreich bestehende Kundenbeziehungen und akquirieren kontinuierlich neue Kunden
- Ihre Ansprechpartner sind Laborleiter, die Einkaufsabteilungen und sonstige Entscheider bei den von Ihnen betreuten Unternehmen.
- Sie beobachten aufmerksam den Markt, erkennen Trends und kommunizieren Kunden- und Marktbedürfnisse in unsere Organisation
- Sie unterstützen die Sales-Organisation mit der Pflege und dem Ausbau der Kundendatenbank und durch regelmäßigen Informationsaustausch innerhalb des Teams

Kenntnisse / Fertigkeiten:

- Sie besitzen einen Hochschul-/Universitätsabschluss (Master, Diplom, auch PhD) im Bereich Chemie, Chemietechnik, Life Sciences
- Erste Berufserfahrung in Vertrieb und Kundenbetreuung sind ein Plus
- Sie suchen den persönlichen Erfolg und möchten Ihre chemisch-technische Expertise außerhalb des Labors einsetzen und weiterentwickeln.
- Sie besitzen eine ausgeprägte Eigenmotivation und ergreifen selbständig die Initiative
- Sie sind es gewohnt, Probleme eigenverantwortlich zu lösen und selbständig Entscheidungen zu treffen
- Durchsetzungsvermögen, Verhandlungsgeschick und ein sehr gutes Kommunikationsvermögen zeichnen Sie aus
- Sie verfügen über verhandlungssichere Deutschkenntnisse und sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Die routinierte Anwendung der MS Office-Programme ist für Sie selbstverständlich
- Es ist für Sie kein Hindernis regelmäßig unterwegs zu übernachten
- Sie schaffen es eine erhöhte Reisetätigkeit mit Ihrem Privatleben in Einklang zu bringen
- Sie leben bereits jetzt in der Verkaufsregion oder sind bereit, zukünftig dort zu leben

Was wir Ihnen anbieten

- ein attraktives Gehaltspaket
- einen Firmenwagen zur Privatnutzung

- 30 Tage Urlaub
- eine großzügige Reisekostenregelung
- regelmäßige Weiterbildung
- die Möglichkeit unsere Firmenzentrale in Japan kennen zu lernen

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen ausschließlich in elektronischer Form an anette.haupt@tcchemicals.com. Frau Haupt freut sich über eine erste Kontaktaufnahme unter 06196 / 64053-11 und beantwortet gerne Ihre Fragen.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung