



(Junior) Account Manager im Vertrieb Außendienst, Region Süddeutschland und Österreich (m/w/d)

Unser Firmenprofil:

Die TCI Deutschland GmbH mit Sitz in Eschborn gehört zur japanischen-Gruppe -TOKYO CHEMICAL INDUSTRY. Mit rund 800 Mitarbeitern ist TCI international tätig. Als familiengeführtes Unternehmen mit einer über einhundertjährigen Geschichte ist TCI auf die Produktion und den Vertrieb von Reagenzien für den Forschungsbereich bis in den Bereich von Semi- Bulk als Rohstoff in der produzierenden Industrie spezialisiert. Neben der deutschen TCI GmbH verfügt das Unternehmen in Europa über weitere Tochterunternehmen in Belgien und dem Vereinigten Königreich.

Zur Erweiterung unseres Vertrieb Außendienst-Teams suchen wir einen (Junior) Account Manager (m/w/d) für die Region Süddeutschland, inklusive Österreich.

Die Position

Eigenverantwortlich setzt Du die Vertriebsziele in der Region um. Du gestaltest Deinen Arbeitstag mit Fachwissen und Gespür für den Kunden.

Die Aufgaben im Überblick:

- Ausbau des Geschäftes bei Bestandskunden und kontinuierliche Gewinnung neuer Kunden
- Stärken der Kundenbindung und Steigerung der Kundenzufriedenheit
- Umsetzung unserer zentralen Verkaufsstrategie und Marketingkampagnen
- Marktbeobachtung, Erkennen von Trends und Reaktion auf Kunden- und Marktbedürfnisse.
- Erstellen von Kundenanalysen im Verkaufsgebiet mithilfe unseres IT Systems
- Reporting der Verkaufsaktivitäten sowie Präsentation der Verkaufsergebnisse in Sales Meetings
- Zusammenarbeit und Abstimmung mit unserem Customer Service Kollegen
- Teilnahme an Messen und Tagungen

Du repräsentierst unsere Unternehmenskultur nach innen und außen und reist gerne zu unseren Kunden.

Dein Profil

- Abgeschlossenes Hochschulstudium (Master, Diplom, gern auch PhD) im Bereich Chemie, Biochemie, Biologie, Chemietechnik, Life Science oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erste Berufserfahrung in Vertrieb und Kundenbetreuung sind erwünscht, jedoch nicht Bedingung
- Sicheres und überzeugendes Auftreten, ausgewogene Mischung aus konzeptionellen Fähigkeiten und pragmatischer Umsetzungsstärke
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten und Zahlenverständnis



- Kommunikationsstärke und Begeisterungsfähigkeit
- Team- und Kundenorientiertes Handeln
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Routinierter Umgang mit MS Office
- Der Wohnort sollte sich jetzt oder zukünftig in der deutschen Verkaufsregion befinden
- Reisebereitschaft
- Führerschein Klasse B

Wir bieten

- Eine gründliche Einarbeitung in die Position
- Hochinteressante Vertriebsaufgabe mit Home-Office-Arbeitsplatz
- Selbständiges Arbeiten mit viel Handlungsspielraum
- Die Chance zum Einstieg in ein international bedeutendes, wachstumsorientiertes Unternehmen
- Die Möglichkeit, Ihr wissenschaftliches Know-how einzubringen und zu erweitern
- Ein familiäres Miteinander in einem engagierten Team.
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit sehr guten Sozialleistungen
- Ein attraktives Festehinkommen und zusätzlich eine verkaufsorientierte Honorierung sowie einen gut ausgestatteten PKW, auch zur Privatnutzung

Kontakt

Wenn Du Teil unseres Team werden möchtest, sende Deinen Lebenslauf auf Deutsch und auf Englisch per Email an: Dirk.Schubert@tcichemicals.com

TCI Deutschland GmbH

Mergenthalerallee 79-81

D- 65760 Eschborn